MEMORIA JUSTIFICATIVA DE LA CONTRATACIÓN DEL SUMINISTRO DE CONMUTADORES, SOFTWARE Y ACCESORIOS, A ADJUDICAR POR PROCEDIMIENTO ABIERTO SUJETO A REGULACIÓN ARMONIZADA.

Justificación de la contratación

Lote 1

El objeto de contratación del lote 1 es la ampliación y renovación del mantenimiento de la electrónica de red CORE actualmente existente en los CPD de las oficinas centrales del Grupo Tragsa, incluyendo la instalación, configuración y puesta en marcha de los nuevos elementos a desplegar. La adquisición de estos elementos está prevista en el Plan de Inversiones del Grupo Tragsa.

Código CPV: 31214000 Conmutadores.

Situación actual

A día de hoy, la electrónica de red CORE que se está utilizando los CPD del Grupo Tragsa está compuesta por los siguientes elementos:

Ubicación	Modelo	Nº serie	Fin mantenimiento
JULIAN CAMARILLO	Arista DCS-7050QX2-32S	JPE17011525	13/10/2020
	Arista DCS-7050QX2-32S	JPE17011513	13/10/2020
	Arista DCS 7050TX-72Q	FAU16019048	13/10/2020
	Arista DCS 7050TX-72Q	JPE16133299	13/10/2020
	Arista DCS-7050TX2-128	JPE16492265	13/10/2020
	Arista DCS-7050TX2-128	JPE16493171	13/10/2020
	Arista DCS 7050TX-48	JPE14443363	13/10/2020
	Arista DCS 7050TX-48	JPE14443348	13/10/2020
	Arista DCS-7050SX2-72Q	JPE17012904	13/10/2020
	Arista DCS-7050SX2-72Q	JPE17012906	13/10/2020
Ubicación	**Modelo**	**Nº serie**	**Fin mantenimiento**
MALDONADO	Arista DCS 7010T-48	HSH15310168	13/01/2021
	Arista DCS 7010T-48	HSH15310145	13/01/2021
	Arista DCS 7050QX-32S	JPE15481835	13/01/2021
	Arista DCS 7050QX-32S	JPE15481828	13/01/2021
	Arista DCS 7050TX-128	EOL	13/01/2021
	Arista DCS 7050TX-128	EOL	13/01/2021

Ubicación	Modelo	Nº serie	Fin mantenimiento
	Arista DCS 7280TR-48 C6	SSJ17144523	06/12/2021
	Arista DCS 7280TR-48 C6	SSJ17144520	06/12/2021
	Arista DCS-7160-48YC6	JPE18450754	06/12/2021
	Arista DCS-7160-48YC6	JPE18421546	06/12/2021

Situación objetivo

La situación de destino busca ampliar, actualizar y renovar el mantenimiento de la plataforma actual. La ampliación deberá integrar el hardware y el software necesario para su total y correcta puesta en producción.

Uno de los objetivos es actualizar los equipos DCS-7050TX-128-F ubicados en el CPD de las oficinas de Maldonado por llegar a su fin de vida, reemplazándolos por equipos DCS-7280TR-48C6-F. Así mismo se pretende mejorar la infraestructura de red CORE actual del CPD de la oficina de Valentín Beato con dos equipos DCS-7280TR-48C6-F.

La adquisición propuesta hace mención de productos concretos estando justificada por los siguientes motivos:

- Es necesario tener toda la infraestructura de electrónica de CORE de los CPDs en base a productos de un mismo fabricante, para evitar importantes problemas de interoperabilidad.
- Compatibilidad: Es necesario garantizar que los equipos ofertados presenten total compatibilidad en cuanto a software y hardware con los equipos ya instalados en la red, de manera que, con su integración en la arquitectura de red Spine/Leaf ya implementada y en uso, no se pierda ninguna de las funcionalidades que se prestan a día de hoy, asegurando la total compatibilidad de todos los elementos.
- Necesidad de que los conmutadores dispongan de búferes adecuados para absorber el diferencial de velocidad de tráfico entre los distintos tramos de la red. Estos switches a veces se denominan "Deep Buffered" o “Ultra Buffered Switches”. Para los switches de esta categoría, un conmutador de 24 o 48 puertos tendrá 1 GB de búfer para absorber o al menos suavizar muchos flujos de ráfagas más pequeños.
- Homogeneidad: Necesaria para reducir los tiempos de activación del Plan Contingencia de continuación de Negocio (PCN) entre los CPDs de Maldonado, Julián Camarillo y Valentín Beato; consiguiendo una mayor sinergia y facilitando los procedimientos del PCN entre los mencionados CPDs. Al implementar soluciones homogéneas, en cuanto a infraestructura, y en caso de tener que activar el PCN por caída de cualquiera de los CPDs, los procedimientos y configuraciones iguales permitirán dar acceso a las aplicaciones reduciendo los tiempos de activación.
- Ahorro de costes: Al mantener la uniformidad con el sistema desplegado en las oficinas de Maldonado y Julián Camarillo para la misma funcionalidad se aprovecha el conocimiento de los administradores en la

gestión y administración de la solución, ahorrando los consiguientes cursos de formación necesarios en caso de cambio.

Por todo lo anteriormente expuesto, se requiere tecnología marca Arista, que es la actualmente implantada y que reúne las características técnicas necesarias, no siendo posible otros sistemas similares o equivalentes.

Lote 2

El objeto de contratación de este lote es la ampliación de la infraestructura de red de acceso cableada y equipamiento Wifi para cubrir las necesidades del Grupo Tragsa. La adquisición de estos elementos está prevista en el Plan de Inversiones del Grupo Tragsa.

Código 31214000 Conmutadores.

Situación actual

Actualmente las oficinas principales del Grupo Tragsa disponen de una infraestructura de red marca Aruba. Este sistema incluye conmutadores, puntos de acceso Wifi y software de control de acceso de red (el estándar del Grupo Tragsa).

El resto de oficinas dispone de una electrónica de red ya anticuada, lenta, sin Wifi, sin PoE (*posibilidad de alimentar eléctricamente el dispositivo conectado sin necesidad de fuente de alimentación adicional*) y sin control de acceso; el equipamiento de estas oficinas es el que se proyecta sustituir, ampliando el sistema de las oficinas principales. La mayor parte del equipamiento a sustituir corresponde a equipos marca HP, completamente amortizados, adquiridos entre 2003 y 2012.

Situación objetivo

Se pretende dotar a las oficinas del Grupo Tragsa de una Infraestructura de Red de Acceso tanto cableada (Switches) como inalámbrica (Puntos de Acceso Wifi) homogénea y controlada desde el punto de vista del acceso, la gestión, y la seguridad, es decir, establecer las bases de una infraestructura de equipamiento de red, que nos permita mediante el software de control de acceso a la red (Network Access Control - NAC) controlar que no se produzcan conexiones de equipos no autorizados a la red corporativa del Grupo Tragsa, ya sea por cable o de forma inalámbrica.

Al mismo tiempo se pretende que la nueva electrónica de red soporte el estándar PoE+ para facilitar la alimentación eléctrica de los distintos dispositivos (teléfonos IP, cámaras IP, sondas de temperatura,…) que soporten dicho

Grupo Tragsa (Grupo SEPI) - Sede Social: Maldonado, 58 - 28006 Madrid - Tel.: 91 396 34 00 - www.tragsa.es

estándar, y que deban ir conectadas a la red, para de esta manera reducir cableado, eliminando la necesidad de cable y fuente de alimentación adicional.

Se hace mención del nombre del producto por los siguientes motivos:

- Homogeneidad. Por uniformidad con la electrónica de red (Switches) ya adquiridos para las oficinas centrales de Maldonado 58 y Julián Camarillo 6B y 6A. Disponer del mismo equipo y de la misma tecnología, nos facilita el despliegue de los equipos en otras oficinas, por disponer ya del conocimiento y la experiencia al haber realizado otras instalaciones.
- Ahorro de costes. Disponer de único fabricante nos permite reducir el stock de equipos, switches, controladoras, AP,… y ante la avería o mal funcionamiento de cualquier unidad podemos reemplazarla rápidamente, disponiendo de menos unidades almacenadas. Tener múltiples marcas y modelos obligaría a tener stocks de cada uno de ellos.
- Aruba Airwave. Para poder administrar y monitorizar este equipamiento, se adquirió la consola de gestión (Airwave) comprada conjuntamente con la electrónica de red de acceso de las oficinas centrales. Los equipos Aruba se gestionan al 100% con Airwave pudiendo administrar todas las funcionalidades al máximo, AirWave permite monitorizar el comportamiento de los clientes, solucionar de forma proactiva los problemas que presenten las aplicaciones y crear planes de capacidad. Otros fabricantes pueden usar Airwave pero no alcanzan esta diversidad y profundidad y tienen una gestión más básica y no tan completa como la que tienen el fabricante Aruba.
- Para conseguir la total integración con el software, ya adquirido, de control de acceso a la red (NAC ClearPass) permitiendo desplegar la funcionalidad completa de dicho software y consiguiendo aplicar de manera más amplia y eficaz las políticas de acceso a la red.
- Integración. Con la unificación egración en un fabricante/modelo (HP Aruba) del equipamiento de red de acceso cableada (Switches) e inalámbrica (Puntos de Acceso Wifi) se pretende dar soluciones homogéneas, en cuanto a políticas de acceso, y configuraciones unificadas, desplegándolas desde consolas únicas y centralizadas.
- Controladoras de movilidad. Los Access Point (AP) ya desplegados por algunas de nuestras oficinas son de marca Aruba y obligan a que las controladoras de movilidad sean de la misma marca. Cada controladora solo gestiona los AP de su propio fabricante. Adquirir controladoras de otro fabricante obligaría a perder la gestión de los AP ya desplegados o a tener dos gestiones individuales, ya que no existe compatibilidad entre las controladoras y APs de diferentes fabricantes.
- Para las ampliaciones de los stacks existentes (pilas de switches) es necesario que los equipos a implementar sean iguales a los ya instalados, de tal forma que el incremento de puntos de conexión se realice añadiendo un

nuevo switch a la pila, evitando –además- que las actividades de gestión se vean separadas en consolas y herramientas de gestión distintas.

Por todo lo anteriormente expuesto, se hace necesario que la ampliación se realice utilizando equipos del mismo fabricante de la solución actualmente en uso (HP Aruba), para garantizar la completa compatibilidad e integración de la plataforma actual con la ampliación solicitada y se consiga el completo aprovechamiento tanto de los recursos proporcionados por la plataforma actual como de los facilitados por la ampliación.

Justificación del cálculo del presupuesto base de licitación

De acuerdo con las características de las soluciones en explotación, los precios pagados hasta la fecha a los adjudicatarios de compras anteriores y conocidas las necesidades del Grupo Tragsa, se estima que el presupuesto global máximo de licitación está condicionado al volumen de suministros solicitados durante el período de vigencia del contrato, si bien, a título orientativo se considera que, en función del consumo estimado para el período de vigencia, el importe del contrato podría ascender a SETECIENTOS CINCUENTA MIL DOSCIENTOS EUROS (750.200,00€) IVA incluido, distribuidos por importes en los siguientes lotes:

Lote 1:

El presupuesto máximo de licitación del Lote 1 asciende a la cantidad de CIENTO OCHENTA Y SIETE MIL QUINIENTOS CINCUENTA EUROS (187.550,00€) I.V.A. incluido, conforme al siguiente cuadro de unidades y precios:

Descripción	Uds	Precio unitario	Importe (IVA no incluido)
Suministro para Maldonado y V. Beato			
Conmutadores Arista 7280R, 48x10GbE RJ45 (1/10G) & 6x100GbE QSFP switch, front to rear air, 2x AC and 2xC13-C14 cords. Incluidos 3 años A-Care Software & NBD Hardware Replacement/Same Day Ship	6	11.500,00	69.000,00
100GbE QSFP to QSFP twinax copper cable, 3M	6	250,00	1.500,00
QSFP+ to QSFP+ 40GbE Active Optical Cable 10M	4	375,00	1.500,00
Transceivers 40GBASE-SR4 QSFP+ transceiver, up to 100m over parallel OM3 or 150m over OM4 multi-mode fiber	4	375,00	1.500,00
Cables de fibra OS1 MTP Female Fibre Cable to 4 duplex LC b/out 3M	4	175,00	700,00
Licencia durante 3 años para cuatro equipos Arista 7280R: CloudVision SW Subscription License for 1 Switch. 10G+ Platforms. Includes Z, V2 Features. Licencias CloudVision a 3 años, incluido A-Care Software & NBD Hardware Replacement/Same Day Ship for 7280TR-48C6 (SVC-7280TR-48C6-1M-NB x 144)	1	7.800,00	7.800,00

Descripción	Uds	Precio unitario	Importe (IVA no incluido)
Renovación del servicio de soporte técnico y mantenimiento hasta el 31/12/2023			
Mantenimiento equipamiento Julián Camarillo	1	45.000,00	45.000,00
Mantenimiento equipamiento Maldonado	1	28.000,00	28.000,00
TOTAL PRESUPUESTO BASE DE LICITACIÓN (IVA NO INCLUIDO)			**155.000,00 €**
Impuesto sobre el Valor Añadido			32.550,00
IMPORTE TOTAL DEL PRESUPUESTO BASE DE LICITACIÓN (IVA incluido)			**187.550,00 €**

El importe del total del presupuesto base de licitación para el Lote 1 se considera como máximo, no aceptándose ofertas que superen dicho importe.

Lote 2

El presupuesto global máximo de licitación del lote 2 es estimado por estar condicionado al volumen de suministros solicitados por el Grupo Tragsa durante el período de vigencia del contrato, si bien, a título orientativo se estima que, en función del consumo estimado para dicho período, el importe del contrato podría ascender a QUINIENTOS SESENTA Y DOS MIL SEISCIENTOS CINCUENTA EUROS (562.650,00€) IVA incluido, de acuerdo con el siguiente cuadro de precios unitarios máximos de licitación para cada elemento:

Part Number	Description	Precio unitario MÁXIMO de licitación (sin IVA)
JW735A	Aruba 7205 (RW) 2-port 10GBASE-X (SFP+) Controller	7.770,00 €
H1L06A3#XA4	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba 7205 Controller Supp [for JW735A]	2.300,00 €
JW082A	Aruba SPR-RK3-MNT 7205 / 7024 / S2500-xx / S1500-24P/48P Spare Front Rack Mount	40,00 €
JW472AAE	Aruba LIC-AP Controller per AP Capacity License E-LTU	45,00 €
H1L06A3#ZXQ	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba Cntrl per AP Capcty E-LTU Supp [for JW472AAE]	16,00 €
JW473AAE	Aruba LIC-PEF Controller Policy Enforcement Firewall Per AP License E-LTU	45,00 €
H1L06A3#XS4	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba License PEF Contro Supp [for JW473AAE]	15,00 €
J9777A	Aruba 2530 8G Switch	320,00 €
JL258A	Aruba 2930F 8G PoE+ 2SFP+ Switch	660,00 €
JL558A	Aruba 2930F 48G PoE+ 4SFP+ 740W Switch	2.050,00 €
JL255A	Aruba 2930F 24G PoE+ 4SFP+ 370W Switch	1.325,00 €

Part Number	Description	Precio unitario MÁXIMO de licitación (sin IVA)
JX945A	IAP-305 (RW) 802.11n/ac Dual 2x2:2/3x3:3 MU-MIMO Radio Integrated Antenna Instant AP	385,00 €
H1L06A3#ZZ5	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba IAP-305 Supp [for JX945A]	40,00 €
JX936A	AP-305 802.11n/ac 2x2:2/3x3:3 AP de antena integrada de radio dual MU-MIMO	385,00 €
H1L06A3#Y7S	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba AP-305 Supp [for JX936A]	40,00 €
JW047A	AP-220-MNT-W1W Flat Surface Wall/Ceiling White AP Basic Flat Surface Mount Kit	15,00 €
J9150D	10G SFP+ LC SR 300m MMF Transceiver	210,00 €
J9281D	10G SFP+ to SFP+ 1m DAC Cable	45,00 €
J9283D	10G SFP+ to SFP+ 3m DAC Cable	65,00 €
JW546AAE	Aruba LIC-AW Aruba Airwave with RAPIDS and VisualRF 1 Device License E-LTU	40,00 €
H1L06A3#ZXZ	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba AirWave 1 Dev E-LTU Supp [for JW546AAE]	16,00 €
R1U49AAE	Aruba ClearPass NL AU 10K CE E-LTU	30.300,00 €
H1L06A3#YY2	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba CP NL AU 10k CE Support [for R1U49AAE]	9.900,00 €
R1U48AAE	Aruba ClearPass NL AU 5K CE E-LTU	20.000,00 €
H1L06A3#YY1	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba CP NL AU 5k CE Support [for R1U48AAE]	6.300,00 €
JZ477AAE	Aruba ClearPass NL OG 10K EP E-LTU	41.200,00 €
H1L06A3#ZCK	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba ClearPassNLOG10K EP E-LTU Supp [for JZ477AAE]	13.100,00 €

En virtud del carácter abierto del contrato, el Grupo Tragsa no tendrá obligación de solicitar un número mínimo o determinado de unidades, el importe de adjudicación será el total estimado. Las adquisiciones se llevarán a cabo a través de pedidos parciales durante la vigencia del contrato.

Se entenderán incluidos en dicho/s importe/s los gastos accesorios o complementarios necesarios relativos a la empresa adjudicataria para la correcta realización del objeto del presente pliego tales como transporte, gastos de desplazamiento, dietas, seguros, tributos, gastos de aduana y cualquier otro coste que se estime necesario para la correcta ejecución del objeto del presente pliego.

El licitador podrá presentar oferta para uno, varios o la totalidad de los lotes. Asimismo podrá ser adjudicatario de uno o varios o la totalidad de los lotes.

El valor estimado del contrato asciende a la cantidad de SEISCIENTOS VEINTE MIL EUROS (620.000,00€), IVA no incluido, correspondiendo CIENTO CINCUENTA Y CINCO MIL EUROS (155.000,00 €) IVA no incluido al Lote 1 y CUATROCIENTOS SESENTA Y CINCO MIL EUROS (465.000,00€) IVA no incluido al Lote 2. En este importe se han tenido en cuenta los requerimientos contemplados en el Artículo 101 de la LCSP y, en concreto, las posibles prórrogas y la totalidad de las modificaciones previstas.

El **valor estimado** del contrato, para cada lote, coincide con el presupuesto base de licitación de cada lote por no preverse modificaciones ni prórrogas que supongan aumento del importe presupuestado.

Justificación de los criterios de solvencia y/o la clasificación de contratistas elegida.

Solvencia Económica y Financiera

Declaración responsable, suscrita por el representante legal de la empresa, indicando su volumen de negocios, referido a la media anual de los últimos tres años disponibles en función de las fechas de constitución o de inicio de actividades del licitador y de presentación de las ofertas, por importe igual o superior a:

a. Para el Lote 1: SETENTA Y CINCO MIL EUROS (75.000,00€) IVA no incluido.
b. Para el Lote 2: DOSCIENTOS TREINTA MIL EUROS (230.000,00€) IVA no incluido
c. La suma de ambos en caso de presentarse a ambos lotes.

A efectos de acreditar el cumplimiento de la solvencia económica requerida en el punto anterior, el licitador aportará fotocopia de las Cuentas Anuales correspondientes a los tres últimos ejercicios disponibles debidamente auditadas, en el supuesto de que este requisito fuera legalmente exigible.

Solvencia técnica

1. Declaración responsable, suscrita por el representante legal de la empresa que indique relación de los principales suministros efectuados, de igual o similar naturaleza que los que constituyen el objeto del contrato, ejecutados en los últimos tres años, cuyo importe acumulado ANUAL sea igual o superior a:
    a. Para el Lote 1: TREINTA Y CINCO MIL EUROS (35.000,00 €) IVA no incluido.
    Para el cómputo de esta cantidad únicamente se tendrán en cuenta suministros, que individualmente considerados, sean de una cantidad igual o superior a DOCE MIL EUROS (12.000,00 €) IVA no incluido.
    b. Para el Lote 2: CIEN MIL EUROS (100.000,00 €) IVA no incluido.

Para el cómputo de esta cantidad únicamente se tendrán en cuenta suministros, que individualmente considerados, sean de una cantidad igual o superior a TREINTA Y CINCO MIL EUROS (35.000,00 €) IVA no incluido.

c. La suma de ambos en caso de presentarse a ambos lotes.

Junto con esta declaración se adjuntará una relación de los suministros similares realizados que incluirá, el destinatario de los mismos, una descripción del suministro realizado, el importe y las fechas de realización.

La acreditación de la realización de dichos suministros se realizará mediante los correspondientes certificados de buena ejecución en los que se incluirán la descripción de los suministros realizados, el destinatario, el importe y las fechas de realización, en el caso de que los trabajos se hayan realizado para organismos públicas; o mediante certificados de los empresarios para el que se hayan realizado los trabajos en el caso de haberlos realizado para entidades privadas o documentación equivalente. Estos certificados deberán recoger la misma información que la relación de trabajos solicitada y que dichos trabajos se realizaron a conformidad.

2. Documentación técnica del producto ofertado, que incluya:
    a. El alcance, así como el procedimiento a seguir para la apertura y seguimiento de las incidencias, del soporte técnico de los elementos ofertados
    b. Documentación referente a la Política de Ciclo de Vida de los productos ofertados.
    c. Declaración responsable, suscrita por el representante legal de la empresa, con afirmación explícita de que no hay anuncio de fin de venta de los equipos ofertados.

    El Grupo Tragsa necesita asegurarse la continuidad en el suministro de los elementos solicitados y que éste no se va a interrumpir durante la vigencia del contrato.

Justificación de los criterios de adjudicación:

Se han tenido en cuenta, únicamente, criterios evaluables de forma automática.

Criterios económicos: El precio es el principal y único factor diferenciador de los elementos a suministrar, por estar perfectamente definidos en el pliego los elementos, las funciones y las características de los equipos objeto de contratación.

Se otorgarán hasta 100 puntos al ofertante cuya proposición económica sea más baja, valorándose a los demás conforme a la fórmula:

$$X = 100 - [(n/a)-1] \times 100$$

Siendo "X" la puntuación del ofertante, con un mínimo de cero puntos, "n" el precio total de la oferta a valorar y "a" el precio total de la oferta más económica.

Entendiendo, en el Lote 2, por proposición económica el precio total ponderado calculado como el sumatorio de los productos de los coeficientes de ponderación que aparecen en el cuadro siguiente, por los precios unitarios ofertados para cada uno de los productos:

Part Number	Description	Coeficiente de ponderación
JW735A	Aruba 7205 (RW) 2-port 10GBASE-X (SFP+) Controller	2,80%
H1L06A3#XA4	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba 7205 Controller Supp [for JW735A]	0,85%
JW082A	Aruba SPR-RK3-MNT 7205 / 7024 / S2500-xx / S1500-24P/48P Spare Front Rack Mount	0,10%
JW472AAE	Aruba LIC-AP Controller per AP Capacity License E-LTU	0,60%
H1L06A3#ZXQ	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba Cntrl per AP Capcty E-LTU Supp [for JW472AAE]	0,20%
JW473AAE	Aruba LIC-PEF Controller Policy Enforcement Firewall Per AP License E-LTU	0,60%
H1L06A3#XS4	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba License PEF Contro Supp [for JW473AAE]	0,20%
J9777A	Aruba 2530 8G Switch	1,80%
JL258A	Aruba 2930F 8G PoE+ 2SFP+ Switch	1,50%
JL558A	Aruba 2930F 48G PoE+ 4SFP+ 740W Switch	57,40%
JL255A	Aruba 2930F 24G PoE+ 4SFP+ 370W Switch	2,50%
JX945A	IAP-305 (RW) 802.11n/ac Dual 2x2:2/3x3:3 MU-MIMO Radio Integrated Antenna Instant AP	3,60%
H1L06A3#ZZ5	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba IAP-305 Supp [for JX945A]	0,30%
JX936A	AP-305 802.11n/ac 2x2:2/3x3:3 AP de antena integrada de radio dual MU-MIMO	1,80%
H1L06A3#Y7S	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba AP-305 Supp [for JX936A]	0,20%
JW047A	AP-220-MNT-W1W Flat Surface Wall/Ceiling White AP Basic Flat Surface Mount Kit	0,20%
J9150D	10G SFP+ LC SR 300m MMF Transceiver	0,15%
J9281D	10G SFP+ to SFP+ 1m DAC Cable	0,39%
J9283D	10G SFP+ to SFP+ 3m DAC Cable	0,12%
JW546AAE	Aruba LIC-AW Aruba Airwave with RAPIDS and VisualRF 1 Device License E-LTU	1,40%
H1L06A3#ZXZ	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba AirWave 1 Dev E-LTU Supp [for JW546AAE]	0,50%
R1U49AAE	Aruba ClearPass NL AU 10K CE E-LTU	5,70%
H1L06A3#YY2	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba CP NL AU 10k CE Support [for R1U49AAE]	1,90%
R1U48AAE	Aruba ClearPass NL AU 5K CE E-LTU	3,70%

Part Number	Description	Coeficiente de ponderación
H1L06A3#YY1	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba CP NL AU 5k CE Support [for R1U48AAE]	1,20%
JZ477AAE	Aruba ClearPass NL OG 10K EP E-LTU	7,80%
H1L06A3#ZCK	HPE 3Y Partner-Branded NBD Support SVC - HPE Aruba ClearPassNLOG10K EP E-LTU Supp [for JZ477AAE]	2,50%

Justificación de las condiciones especiales de ejecución

Con el objetivo de mejorar valores medioambientales: Ahorro de cartón/papel, plásticos, etc. el adjudicatario quedará obligado (de conformidad con lo establecido en el artículo 202 de la subsección 3ª de la sección 3ª del capítulo I del Título I de la LCSP) a garantizar, durante la ejecución del contrato, a la entrega de productos con envases/embalajes reutilizables, reciclables y que acrediten su pertenencia a un Sistema Integrado de Gestión de Envases, así como a la emisión de toda la documentación relacionada con el contrato forma electrónica, incluyendo las facturas.

Firmado

Firmado

Cristóbal Rodríguez Duval
Subdirector Sist. y Aplic. Corporativas

Paloma López-Izquierdo Botín
Directora Coordinación y Acciones Institucionales